



# Value First

BUSINESS SOLUTIONS



## ¿Qué es Value First?

Es un acompañamiento consultivo, por medio de talleres virtuales, que GBM hace a sus clientes con el objetivo de ayudarlos a determinar cuáles de sus procesos de negocio clave deben apalancarse en los datos y la Inteligencia Artificial, buscando aumento de revenue, eficiencia y reducción de costos.

## ¿Quiénes son los candidatos a un Value First?

- Cualquier industria puede beneficiarse de un Value First
- Cualquier empresa con un deseo de automatización y eficiencia de procesos.
- Cualquier empresa que desee explotar sus datos para mejorar su toma de decisiones.
- Debe haber involucramiento del C-Level o de tomadores de decisión.

## ¿Cuál es el objetivo final de un Value First?

Obtener un roadmap de adopción tecnológica centrado en transformación digital para la aceleración de toma de decisiones estratégicas, acordado entre el cliente y GBM y con el involucramiento de diferentes áreas del cliente. Un Value First debe permitir obtener un compromiso de acompañamiento mutuo. GBM como experto en la tecnología y nuestro cliente como experto en su negocio e industria.

## ¿Cuál debe ser el resultado de un Value First?

Es el dimensionamiento, visualización y plasmado de proyectos continuos que abarquen el ciclo completo de los datos, desde el gobierno de datos hasta la adopción de Inteligencia Artificial.

## ¿Quiénes participan en un Value First?

### Del lado de GBM:

- Facilitador
- Consultores
- Líderes de Inteligencia Artificial, Data Solutions y Analytics

### Del lado del cliente:

- Gerente de Innovación y similares
- Gerentes de áreas correspondientes a los procesos a impactar
- Usuarios de negocio con conocimiento de los procesos
- TI / Infraestructura / Tecnología

# ¿Cuál es la metodología para captura de información en un Value First?

Diferentes talleres, aplicables según cada caso, con un enfoque estructurado para problemas y procesos de negocio y convertirlos en un caso de uso accionable con un "roadmap" para la transformación.

## Información derivada de los talleres:

- Confirmación del Caso de uso (objetivos del negocio y retos, problema que resuelve, Beneficios y valor esperado al negocio)
- Análisis del estado actual de los datos, arquitectura, sistemas y usuarios soportando actualmente el caso de uso.
- Draft de futuras soluciones y sus componentes tecnológicos.
- Roadmap de alto nivel con pasos progresivos y etapas de adopción e implementación.





**Value First**  
BUSINESS SOLUTIONS

